

La primera sanitaria privatizada del país tiene su artillería preparada para 2009:

Esval invertirá US\$ 46 millones en Chile y busca nuevos negocios en la región

Pese a ser un año difícil, la compañía mantendrá el ritmo de inversiones. Además, su nueva meta es expandirse hacia otros países por la vía de asesorar a sanitarias.

Desde el mismo día de la privatización de Esval, en abril de 1999, Gustavo González se instaló en las oficinas de la gerencia general de la sanitaria Esval, jornada que fue todo un suceso ya que era la primera sanitaria que pasaba a manos privadas. "Lo recuerdo perfectamente, ya que fue un día de locos", dice. "Primero, una ceremonia de intercambio de dinero con el sector público en Santiago, para después tener una gran ceremonia en Valparaíso, con reuniones de directorios de por medio y todo controlado por privados", recuerda.

Pero las metas no se acaban. Pese a la crisis, Esval planea invertir US\$ 46,6 millones (más de \$ 26 mil millones) en 2009 en el país para aumentar los servicios en V Región y IV Región (en esta última zona opera a través de Aguas del Valle), sus áreas de concesión. Pese a ser un año difícil para la economía en general, dicha cifra se mantiene en línea con las inversiones realizadas en los últimos seis años. "El dinero se destinará a la reposición de todas nuestras instalaciones", comenta el ejecutivo.

También Esval está mirando hacia otros países de América Latina. "Principalmente, estamos viendo oportunidades en Perú, en el área de asesoramiento de sanitarias", dice González. Además, buscan llegar con su conocimiento hacia otras naciones, donde la mayoría de los sistemas son de propiedad pública, a lo que hay que sumar que en varios países ni siquiera existe una cobertura de agua potable y alcantarillado como las existentes en Chile. Y las miradas de Esval van hacia México, Colombia y Ecuador. "Aún no hay nada, lo que no significa que no estemos observando, veremos lo que se puede hacer", dice. La idea, tal como cuenta, es asesorar a sanitarias en países vecinos o cercanos.

Todo indica que la gestión de González ha sido valorada, al punto que sigue en la gerencia general desde hace 10 años. Lo logró, pese a que Esval ha pasado por varios propietarios: el español Grupo Enersis, la inglesa Anglian Water y la chilena Consorcio Financiero, para pasar después, en 2008, a manos de la canadiense Ontario Teachers. "Cada una ha tenido su sello y tienen una cosa en común: velar por los consumidores, sanear las aguas y aumentar la cobertura", cuenta. "Y todo se ha logrado".

Borrar las incertidumbres

Ya hace 10 años, Gustavo González sabía que su gestión iba a ser mirada con lupa por la autoridad, ya que Esval se convirtió en la primera sanitaria que era privatizada.

"Tal vez, si el trabajo de nuestro equipo no hubiese sido exitoso, las privatizaciones de las sanitarias se hubieran detenido. Quién sabe", dice el ejecutivo.

Cuenta que había mucha desconfianza e incertidumbre sobre el trabajo que se haría. Para su bien, todo resultó según lo previsto.

"Por ejemplo, desde 1999 se han realizado inversiones por US\$ 584 millones (unos \$332 mil millones)", dice el timonel de la empresa.

Gracias a las inversiones descritas, actualmente la compañía del rubro sanitario trata el

100% de las aguas servidas, lo que la transformó, en 2006, en la pionera en sanear las aguas.

LA EMPRESA pretende asesorar a sanitarias en Perú, Colombia, México y Ecuador.

US\$ 584

millones se han invertido en Esva desde 1999 a la fecha. Con tal dinero, la compañía se transformó en pionera, pues hoy trata el 100% de las aguas servidas en su área de concesión.

Fuente: El Mercurio, 13 de mayo 2009.-